

Dia dos Pais

O Dia dos Pais está chegando e com ele aumenta não apenas a expectativa dos filhos em encontrar o melhor presente, como também do comércio que enxerga a data como oportunidades para incrementar as vendas.

Se a data já favorece a saída às compras, o que mais queremos é que todo o aprendizado que as equipes de vendas e líderes tiveram nos primeiros seis meses, durante o ciclo de palestras com conferencistas gabaritados como Saulo Coelho, jornalista Ricardo Gandra, Mônica Cunha, entre outros, sejam colocados em prática. Para ajudar nesse sentido, a Fundação CDL também sempre oferece cursos, inclusive treinamento In Company.

As novas coleções de inverno já estão expostas nas vitrines. Para quem pensa que não existem tantas opções assim para presentear pais, avós, tios, padrastos, estão enganados. O Dia dos Pais mobiliza os setores não apenas de roupas e calçados, mas também propõe incrementos na linha de produtos da conveniência, como livros, acessórios, vinhos e outros artigos voltados ao público masculino. Têm lojistas usando a criatividade e criando kits com calças e cintos, sapatos e meias para favorecer as vendas, que contam com o facilitador o crediário, o parcelamento no cartão de crédito e até no cheque. As condições de pagamentos são favoráveis.

Outro atrativo para alavancar as vendas são as promoções e liquidações que algumas lojas já estão fazendo como estratégia para movimentar o comércio que, por causa da copa, deu uma retraída. Por mais que a inflação esteja em alta, os juros não colaborem para uma reviravolta econômica e os consumidores fiquem mais comedidos na hora de gastar, o Dia dos Pais não passará em branco. As facilidades, as opções de produtos e preços, aliados a determinação de oferecer o melhor atendimento e a melhor forma de pagamento darão o tom que a data merece.

Saudações lojistas

Celso Vilela

Presidente CDL Uberlândia

Editorial



Um grande
pai,
Um grande
presente!

Feliz dia dos
PAIS

10 de agosto

16 de julho: Dia do Comerciante

Julho é o mês do comerciante, um realizador de negócios que merece ser lembrado. Todos os dias, os comerciantes enfrentam a dura realidade das altas cargas tributárias, os altos e baixos da economia brasileira e, para sobreviver, criam ações de marketing, se modernizam. Com a chegada das novas tecnologias, muitos comerciantes tiveram que se adequar e implantar a certificação digital em suas empresas, lidar com a concorrência do e-commerce e buscar qualificação para não perder de vista as mudanças trazidas com a evolução tecnológica.

Nesse contexto, com o intuito de contribuir com os associados da CDL e deixá-los mais "tecnológicos", a Entidade ajudou muitos a implantar a certificação digital, modernizou o site para que todos possam interagir de maneira mais fácil. Além disso, os associados contam com soluções informatizadas. Um exemplo é o SPC (Serviço de Proteção ao Crédito), o maior Banco de dados do Brasil, com objetivo de maior segurança e diminuir os riscos nas operações de crédito e recebimento de cheques com informações nacionais. O associado é o gestor, tem acesso aos relatórios e fazem a pesquisa, sem intermediador, afinal o comerciante é um agente de transformação.

Por meio do site da CDL, associados, parceiros e comunidade em geral podem ficar por dentro de todas as ações da entidade, como os cursos e vagas de emprego, palestras, produtos e serviços que o sistema lojista oferece. Um serviço novo que está à disposição dos comerciantes e tem dado resultado é o Shopping Online – um espaço comercial onde os associados poderão expor seus produtos ou serviços. A CDL trabalha em prol da classe lojista e deseja a todos - sucesso e prosperidade em seus negócios.



16 DE JULHO
DIA DO COMERCIANTE

**PARABENIZAMOS A TODOS OS
OS COMERCIANTES NESTE DIA ESPECIAL**

**Você merece todo nosso
respeito e admiração.**

Conte sempre com nossas
soluções para sua empresa
obter os melhores resultados.

Que seu dia seja maravilhoso!

ACESSE: WWW.CDLUDI.ORG.BR

 facebook.com/CDLUDI

Agende-se

FEIRAMODA

CALÇADOS, ACESSÓRIOS e VESTUÁRIO

7ª

Primavera

Verão

29 de Julho a 1º de Agosto, das 10h às 20h


Egypt Hall
Rua Bernardo Sayão, nº 203
Custódio Pereira - Uberlândia-MG
www.feiramodauberlandia.com.br



Apoio 

Sindicatizados
Av. Rondon Pacheco, 2100
B. Vigilato Pereira | CEP 38408-343
Uberlândia/MG

 FeiraModaUberlandia
 Feiramodaudi
 sindicatizados@regionalfiemg.com.br
 3210-2391 | 9851-6234 | 9979-3135

Realização:

**Sindicato da Indústria
de Calçados de Uberlândia**

Fydellis Sistemas



O Fidelidade BEM-VINDO é um programa de marketing de fidelização que favorece o aumento de vendas. Desenvolvido pela FIDELY SISTEMA, empresa jovem no mercado, atende empresas de comércio ou serviços dos mais diversos segmentos e tamanhos. Para dar mais visibilidade ao seu programa a FIDELY contratou o CDL Mídia. Segundo o gerente da

empresa, Ignácio Gerab, devido a sua seriedade a CDL passa credibilidade para os seus associados e oferece aos mesmos informações e benefícios que geram oportunidade de crescimento. "Acreditamos que com o CDL Mídia estamos divulgando o Fidelidade BEM-VINDO de maneira intensa e assertiva, pois os associados da CDL possuem o perfil de clientes aos quais nosso produto se destina.

A FIDELY SISTEMAS fica na rua Caule, 346 – conjunto 02, no bairro Granada. Telefones: (34) 3216-6665 e (34) 9976-2574

Acesse nosso site www.fidelidadebemvindo.com.br e conheça mais o Fidelidade BEM-VINDO.

Vem por aí

17º Super Encontro Varejista (Sevar)

O 17º Super Encontro Varejista (Sevar), criado pela Associação Mineira de Supermercados (Amis), será realizado nos dias 15 e 16 de julho, no Center Convention, com o apoio da CDL Uberlândia.

Serão dois dias de negócios, relacionamentos empresariais, palestras, lançamentos e tendências. Para o presidente da CDL, Celso Vilela, o evento com foco no varejo é um espaço para os varejistas trocarem experiências com supermercadistas, atacadistas e fornecedores e ao mesmo tempo adquirir conhecimento, já que um dos objetivos do Sevar é promover o desenvolvimento profissional do setor varejista. O Sevar, que neste ano traz o mote "Relacionamento, a base para bons negócios" é um evento mesclado de palestras magnas, com conferencistas nacionais e internacionais, case de sucesso, fóruns de debates, workshop operacional e mostra de fornecedores.

SEVAR
SUPER ENCONTRO VAREJISTA - 2014
17ª EDIÇÃO TRIÂNGULO/ALTO PARANAÍBA - UBERLÂNDIA

Uberlândia
15 e 16 de Julho
Center Convention

Relacionamento,
a base para bons negócios.

SPC MONITORA

TENHA SEGURANÇA NA HORA DE TOMAR DECISÕES MONITORANDO A SUA CARTEIRA DE CLIENTES

CONHEÇA ALGUNS BENEFÍCIOS

- Identifique oportunidades de novos negócios;
- Saiba sempre quando houver alteração no perfil dos seus clientes;
- Acompanhe a classificação de risco da sua carteira.

CONHEÇA
3239 3413

CDL
Uberlândia

CDL e CEPES implantam Câmara Setorial de Hiper e Supermercados



Representantes da CDL Uberlândia e o Centro de Pesquisas Econômico-Sociais (CEPES), órgão de pesquisa do Instituto de Economia da Universidade Federal de Uberlândia, se reuniram no dia 3 de julho - com representantes dos segmentos de Hipermercados e Supermercados para a criação de uma Câmara Setorial. Agora, pesquisadores e varejistas, membros da Câmara Setorial destes setores do comércio vão discutir e formatar pesquisas junto aos consumidores e empresas, por intermédio do Centro de Pesquisas Econômico-Sociais da Universidade Federal de Uberlândia (CEPES/UFU). Estas pesquisas irão diagnosticar o cenário econômico dos setores de Hiper e Supermercados em Uberlândia, e munir os empresários com

informações imprescindíveis que servirão de base para importantes decisões empresariais.

Os interessados em participar do movimento (Câmara Setorial), podem entrar em contato com Ronaldo (Assessor Relacionamento da CDL) pelo telefone (34) 3239-3494.

Conselho Estadual do SPC de Minas Gerais realiza treinamento na CDL Uberlândia



Profissionais que lidam diretamente com associados, Back office, Comercial de Vendas e atendente de SPC participaram nos dias 26 e 27, na CDL Uberlândia, de um treinamento com foco em vendas. Durante os dias de atividades, os mais de 30 profissionais receberam informações para o desenvolvimento de competências essenciais, consultoria em vendas, conhecimentos técnicos e comportamentais, além de trazer reflexões sobre as posturas e melhores práticas necessárias ao novo profissional de venda consultiva das Câmaras de Dirigentes Lojistas (CDLs). Ainda foram apresentadas sugestões de como captar novos associados, garantir a satisfação e fidelização de todos os associados por meio de técnicas e ferramentas específicas das CDLs. O treinamento foi uma iniciativa do Conselho Estadual do SPC de Minas Gerais, (CESPC/MG) que tem como meta treinar e capacitar profissionais do trade lojista. O planejamento foi organizado pela executiva CEPSPC/MG, Adilsa Barbosa, e o curso ministrado pela consultora Eliana Torres, e contou com a participação de CDLs da Região. Segundo a gerente executiva, Adilsa Barbosa, o curso também teve como premissa estimular a busca da melhoria contínua dos profissionais das CDLs. ", disse.



XAVIER ELEGANCE

**TRAJES MASCULINOS
ADULTO E INFANTIL
E SMOKING PARA FORMATURA**

**3210.4084
9129.3750
8873.8529**

e-mail: ivanildox@yahoo.com.br /  Xavier Elegance
site: www.xavierelegance.com.br

Av. Belo Horizonte, 610 - Martins

Associação CDL

Conquista para a Classe Lojista do Município

CDL Uberlândia é credenciada como Serviço de Proteção dos Direitos do Contribuinte



A Câmara de Defesa do Contribuinte do Estado de Minas Gerais - Cadecon aprovou recentemente o requerimento encaminhado pela Câmara de Dirigentes Lojistas de Uberlândia, dando-lhe a concessão para atuar como Serviço de Proteção dos Direitos do Contribuinte - Decon. Desde o início do mês a Entidade lojista já presta o atendimento aos contribuintes de Uberlândia, realizado por meio de seu Departamento Jurídico, apoiado pelo Núcleo de Assessoria e Estudos Fiscais e Tributários - NAEFT da CDL Uberlândia.

Nossos esforços culminaram com esta grande conquista para os contribuintes uberlandenses", ressaltou o dirigente lojista Celso Vilella. "Acreditamos que a arrecadação de impostos da classe empresarial contribui para que este país se desenvolva e fortaleça a cada dia. Essa é uma importante conquista que beneficiará toda a classe de contribuintes de Uberlândia", acrescenta Celso Vilella. O atendimento ao público será realizado pelo departamento Jurídico da CDL, (Avenida Belo Horizonte, 1.290), as quartas e quintas-feiras, das 14h às 17h, com agendamento prévio pelos telefones: (34) 3239-3476 - (34) 3239-3497.

etica
Comunicação Visual
3222-5243

- ✓ Revestimento em ACM
- ✓ Letras Caixa
- ✓ Fachadas
- ✓ Plotagem de Veículos

www.eticadigital.com.br
atendimento@eticadigital.com.br

Você é nosso convidado para a **14ª Fenova!**
Venha fazer negócios na maior feira de calçados de Minas Gerais!

14ª FENOVA
FEIRA DE CALÇADOS DE NOVA SERRANA

12 - 14 DE AGOSTO
DE 10 ÀS 19H

CENTRO DE CONVENÇÕES DE NOVA SERRANA/MG

fenova.com.br

Apelo: CDL, Prefeitura Nova Serrana, SERRAE, Fiemg

Realização: SINDINOVA

REALIZE SUA CAPACITAÇÃO PROFISSIONAL NA FUNDAÇÃO CDL

PROGRAMAÇÃO DE CURSOS

Julho a Dezembro de 2014

Julho 2014

Curso	Data	Horário	CH
Excel Básico	14 a 18 de Julho	19h às 22h	15h
Profissional Classe A: Técnicas de Autodesenvolvimento e Sucesso Profissional	14 a 18 de Julho	19h às 22h	15h
Auxiliar de Almoxarifado	21 a 25 de Julho	19h às 22h	15h
Programa de Capacitação Administrativo e Financeiro - PCAF	Início 28 de Julho	19h às 22h	30h

Agosto 2014

Curso	Data	Horário	CH
Receptionistas e Secretárias: Excelência em Atendimento	4 a 7 de Agosto	19h às 22h	12h
Departamento Pessoal para iniciantes	11 a 15 de Agosto	19h às 22h	15h
Programa de Formação de Líderes	18 a 29 de Agosto	19h às 22h	30h
Gestão de Processos	25 a 29 de Agosto	19h às 22h	15h

Setembro 2014

Curso	Data	Horário	CH
Programa Gerência no Varejo	Início 8 de Setembro	19h às 22h30	60h
Retenção e Fidelização de Clientes	15 a 19 de Setembro	19h às 22h	15h
Cobrança de Inadimplentes	22 a 26 de Setembro	19h às 22h	15h

Outubro 2014

Curso	Data	Horário	CH
Rotinas Administrativas	6 a 10 de Outubro	19h às 22h	15h
Logística	13 a 17 de Outubro	19h às 22h	15h
Supervisor de Telemarketing	20 a 23 de Outubro	19h às 22h	12h
Quando Dar e Solicitar FeedBack	27 a 31 de Outubro	19h às 22h	15h

Novembro 2014

Curso	Data	Horário	CH
Curso Prezi	3 a 7 de Novembro	19h às 22h	15h
Venda Mais: Ampliando o Seu Potencial	3 a 5 de Novembro	19h às 22h	9h
Gestão Financeira e Fluxo de Caixa	17 a 20 de Novembro	19h às 22h	12h
Vitrine - Técnicas para Decorar sua Loja e Aumentar suas Vendas	24 a 27 de Novembro	19h às 22h	12h

Dezembro 2014

Curso	Data	Horário	CH
Venda mais no Natal	1 a 3 de Dezembro	19h às 22h	9h
Varejo Online: Como Vender Através das Redes Sociais e E-commerce	8 a 10 de Dezembro	19h às 22h	9h



INFORMAÇÕES E INSCRIÇÕES:

34 3239 3511 | 3239 3459

comercialcursos@fundacaocdl.org.br

Expediente

CDL Uberlândia

3239 3465 | marketing@cldludi.org.br

Serifa Comunicação

3224 6084 | assessoria@serifa.comunicacao.com.br

Fone: 34 3239 3412 / 3239 3413 - Fax 34 3239 3482

Av. Belo Horizonte, 1290 - Bairro Osvaldo - CEP 38400-454 - Uberlândia MG

@CDLUberlândia www.facebook.com/cdluberlandia www.cdludi.org.br

